

FUEL YOUR SUCCESS



Für unseren Standort in **Kerpen** suchen wir dich ab sofort als:

Sales Manager*in (m|w|d)

Deine Aufgaben:

- Übernahme des Verkaufsgebietes
- Aktive Neukundenakquise im Bereich Heizöl und Dieselkraftstoff
- Beratung von Kunden zu unseren Produkten und Dienstleistungen
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Angebotserstellung und Durchführung von Vertragsverhandlungen mit Interessenten und Kunden
- Disposition der Kundenbestellungen und Koordination der Lieferungen
- Regelmäßige Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium im Bereich Betriebswirtschaft
- Vertrieb oder vergleichbare Qualifikation.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise im Bereich Mineralöl oder Schmierstoffe
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Eigenständige, zielorientierte Arbeitsweise mit hoher Kundenorientierung
- Erfahrung und Spaß am Vertrieb und Neukundenakquise
- Gute Kenntnisse in MS-Office



Wir bieten Dir:

- Ein interessantes und abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld
- Verantwortungsvolle Aufgaben mit Entwicklungspotenzial
- Kollegialität der Kollegen mit offener Unternehmenskultur
- Flache Hierarchien in einem tollen Team
- Langfristige Perspektiven mit einem unbefristeten Arbeitsvertrag
- Leistungsgerechte Vergütung und attraktive Benefits
- Moderner Arbeitsplatz mit neuester Ausstattung
- Ausreichend kostenfreie Parkplätze direkt am Firmengebäude
- Getränke-Flatrate (Wasser & Kaffee)
- Tisch-Kicker

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung (ohne Anschreiben) unter Angabe deines nächstmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an: info@rumag-energy.de

Gerne kannst Du bei Fragen schon im Vorfeld unter der Telefonnummer 0 22 73 - 95 10 480 Kontakt mit uns aufnehmen.

